

INFORMAZIONI PERSONALI



Paolo Svegli - www.paolosvegli.it - LinkedIn – facebook
Canale youtube: paolo svegli coaching (>180

video)

Canale Telegram: Paolo Svegli Coaching
Tedx Paolo Svegli

ESPERIENZA LAVORATIVA

Datore di lavoro referenze)	Dal 2005 ad oggi Aziende del territorio appartenenti a settori diversi (v. lista
Tipo di impiego	Trainer e coach
Principali mansioni e responsabilità	Coach aziendale per percorsi di team coaching di change management, corsi di vendita mirati all'attività specifica, corsi di comunicazione efficace, corsi di risposta telefonica, di servizio post-vendita, di gestione front office, di coordinamento commerciale, vendita avanzata (tecniche di comunicazione persuasiva), benessere aziendale, comunicazione interaziendale, public speaking, team building di ogni tipo (dalla barca a vela alla cucina), percorsi di team coaching per il raggiungimento degli obiettivi aziendali, executive coaching per la gestione aziendale. Ideatore e trainer dell'Academy Imprenditori Next Generation, progetto ispirato dalla ricerca internazionale sui fattori di successo delle imprese a cui prende parte come unico trainer italiano.
Datore di lavoro	Dal 2005 ad oggi
Tipo di azienda o settore	Corsi aperti al pubblico
Tipo di impiego	Aziende di diversi settori, privati, liberi professionisti
Principali mansioni e responsabilità	Trainer di programmazione neuro linguistica (PNL) – Vari corsi ed applicazioni della PNL: PNL per la vendita (Vendere il valore), PNL per la salute e la longevità, PNL Base, Accendi il tuo potere personale, PNL per parlare in pubblico ed altri, Practitioner di PNL.

Solitamente lavoro da solo, ma nel 2014 sono stato invitato a fare da assistente a Robert Dilts all'interno della sua NLP University presso l'università di Santa Cruz in California. Unico italiano in un team internazionale di trainer di PNL.

Datore di lavoro Dal 2006 a 2010
MPR srl via Ossani, 20 48018 Faenza (RA)
Tipo di azienda Comunicazione integrata e consulenza aziendale
Tipo di impiego Trainer e coach
Principali mansioni e responsabilità Trainer e coach di supporto sul campo nel progetto "front office", per una vendita consapevole ed efficace, con RAS Business School per le agenzie Allianz RAS in varie zone d'Italia (Toscana, Emilia Romagna, Veneto, Friuli V.G., Liguria, Piemonte, Lombardia).

Datore di lavoro Dal 2001 a 2005
RAS Biemmepi srl, P.zza XI Febbraio, 2 48018 Faenza (RA)
Tipo di azienda Assicurazioni
Tipo di impiego Agente assicurativo, responsabile di agenzia, team leader
Principali mansioni e responsabilità Gestione di un team dedicato alle PMI, vendita diretta a clienti privati ed aziende.

Datore di lavoro Dal 1994 a 2001
Agenzia Generale INA Assitalia C.so Matteotti, 16 48018 Faenza (RA)
Tipo di azienda Assicurazioni
Tipo di impiego Direttore Commerciale (ultima posizione ricoperta, prima direttore marketing, team leader, responsabile assistenza alla clientela, tecnico prodotti linea azienda...)
Principali mansioni e responsabilità Direttore commerciale di una struttura con 10 agenzie locali.

Alcune delle aziende con le quali ho lavorato negli ultimi anni:

3r ricami, ABC Bilance, Ambienti, AR.CO Lavori, Avveduti srl, Bologna Contract, B&C, Benati Impianti, bitways, Biotex, Bloomfield, Blucubo studio tecnico associato, Bondoli & Campese, Brighi infissi, Brighi (estrusioni), Bulzaga Garden, Clinica Veterinaria Foschi e Perfetti, Clinica Dentale S. Teresa, CONFIDI, Confartigianato Forlì, Confartigianato Ravenna, Confartigianato Ferrara, Confartigianato Nazionale Gruppo Giovani, Consorzio Agrario di Ravenna, CURA, Cura Gas&Power, Dalmonte Guido e Vittorio az. Agricola, Electolux Italia, Exnovo Computer, Energy Casa, Ergon, FIAIP, F.lli Benelli Peugeot, Gobbi Spare Parts spa, Graphic Line, Studio Dentistico Cantagalli, EGAF Edizioni, Enarkè, Image line, La coccinella Bio, La Fortezza SpA, Liverani Go Happy, LUMA Comunicazione, Lupak metal, Maglificio Pini, Mengozzi e Mazzoni, Metagenics Italia, Montesi, Gruppo Montevicchi auto, Ottica Borchì, Ottica Gianni Greco, Tipoesse srl, Photosì, Photorec, Pneuscar, Polaris Informatica, Ponti, Prati Company, Prestige srl,

S.F.A.C.S. Srl, Seaways, Secretary.it, Serverlab, Sidea, Simatica spa, Studio Commerciale Venturini, Techno, Teak71, Terradisole srl, Terranova SpA

Ho collaborato e collaboro a tutt'oggi con gli enti di formazione collegati alle associazioni di categoria: AGORÀ, ASCOM, CONFESERCENTI, CONFSCOOPERATIVE, CNA, CONFARTIGIANATO, CONFINDUSTRIA, DINAMICA, API e altre...

ISTRUZIONE E FORMAZIONE:

Dal 1986 al 1993
Istituto: Università degli Studi di Udine
Principali materie: Economia aziendale, marketing, controllo di gestione. Tesi di ricerca: "La gestione delle risorse umane nei sistemi di qualità totale". Parte di una ricerca internazionale guidata dall'MIT di Boston.
Qualifica conseguita: Laurea in ingegneria gestionale
Prima lingua: Italiano
Altre lingue: Inglese (tengo corsi in inglese all'occorrenza)
Spagnolo lettura ed espressione orale buono, scrittura scolastico.

CAPACITÀ E COMPETENZE PERSONALI:

Trainer e consulente con certificato dall'NLP University di Santa Cruz California, (scuola diretta da Robert Dilts). Certificazione in SUCCESS FACTOR MODELING – modellamento dei fattori di successo delle aziende; collaboro alla ricerca internazionale sui fattori di successo delle imprese.
Business coach riconosciuto dall'NLP Society. Società Internazionale di programmazione neuro linguistica (scuola diretta da Richard Bandler).
Capacità di esprimersi professionalmente di fronte ad uditori di varia ampiezza e composizione. Capacità di organizzare e gestire eventi aziendali di vario tipo (convegni, simposi, convention).

CAPACITÀ E COMPETENZE RELAZIONALI:

Membro e tra i fondatori del Capitolo BNI Bisanzio di Ravenna (marketing referenziale tra imprese e professionisti)
Corsi e diplomi conseguiti all'estero in programmazione neuro linguistica, ma anche sulle tematiche della qualità totale del management e della comunicazione interculturale. Vice-chiarman, presidente dell'audit commission e group speaker dell'associazione studentesca europea AEGEE, con presenze presso le sedi del parlamento europeo.

CAPACITÀ E COMPETENZE ORGANIZZATIVE:

Presidente dell'associazione Felicità sostenibile (associazione che promuove e svolge attività per la diffusione di una cultura della sostenibilità felice a tutti i livelli: economico, ecologico, sociale).

7 anni di presidenza dell'associazione di volontariato Porte Aperte (associazione di famigliari di persone con problemi di salute mentale), Presidenze e ruoli chiave in altre associazioni di volontariato e studentesche.

ALTRE CAPACITÀ E COMPETENZE:

Speaker radiofonico (dal giugno 2014 a maggio 2015): curatore della trasmissione quotidiana su RadioRCB “Pensa positivo e mettilo in pratica” – Flash di programmazione neuro linguistica per una vita più piacevole.

Pubblicazioni:

Marzo 2018: Autori Vari - #MANTENIAMOCIFORTE –
Formazione all’Amatriciana. Progetto per ricostruire la
biblioteca di Amatrice
Giacovelli Editore
ISBN: 978-88-99967-11-6

Dicembre 2015: PAOLO SVEGLI – Motivational –
24 schemi che ti tengono prigioniero e 24 modi per liberartene.
Conorzio Editoriale
ISBN: 978-88-894043327

Dicembre 2014: PAOLO SVEGLI – Pensa positivo ...e mettilo
in pratica! Flash di programmazione neuro linguistica per una
vita più piacevole.
Conorzio Editoriale
ISBN: 978-88-904273-3-6

Novembre 2013: PAOLO SVEGLI – aSpunti per il tuo viaggio –
Strumenti e risorse per rendere migliore qualunque viaggio sia.
Conorzio Editoriale
ISBN: 978-88-904273-3-6

Novembre 2012: PAOLO SVEGLI – Coaching aziendale
Come comunicare la strategia aziendale al proprio team e
realizzarla efficacemente –
Conorzio Editoriale
ISBN: 978-88-904273-7-4

Novembre 2011: PAOLO SVEGLI - Empower your Vision
- Viaggio di un team in Sudafrica come percorso di crescita
personale –
Prefazione di Josefa Idem
Conorzio Editoriale
ISBN: 978-88-904273-4-3

Novembre 2010: PAOLO SVEGLI - Osa Sognare!
- Come realizzare felicemente risultati straordinari –
Prefazione di Roy Martina
Conorzio Editoriale
ISBN: 978-88-904273-6-7

Dicembre 2009: PAOLO SVEGLI – LAPO BAGLINI Team
coaching in azienda
- Migliorare i risultati con la forza del próprio team –
Prefazione di Alberto Galgano

Edizioni Phasar
ISBN: 978-88-6358-049-5

In fede:

A handwritten signature in blue ink, appearing to read "Roberto Sregli", is written on a light green rectangular background.